

## Prodotti Chimici

**Matteo Sbarufatti – dir.comm. e buyer F.Ili Vitale – distribuzione ingrosso ferramenta e giardinaggio**

**Ferr:** Da quanto tempo avete in assortimento questa merceologia?

**M.S.:** Da parecchi anni ormai. Sono sempre più oggetto di interesse dei nostri rivenditori. Il garden a 360° sembra essere ancora un settore sano e in costante crescita.

**iFerr:** Quali sono i vostri target di riferimento?

**M.S.:** Vendiamo a negozi di ferramenta, fai da te, brico, garden center, vivai.

**iFerr:** E su questa tipologia di prodotto, come avete scelto i vostri fornitori?

**M.S.:** Abbiamo parecchi fornitori, considerato il vasto assortimento di merceologie trattate. Per ogni categoria abbiamo scelto un partner, non un semplice fornitore. Un partner che fosse affidabile e riconosciuto tra i brand di riferimento del settore. Oggi, fortunatamente, il mercato sta tornando ad acquistare brand primari che diano fiducia e con un buon rapporto qualità prezzo.



**Matteo Sbarufatti**